

Business Development Manager

Inther Group groeit hard en heeft de ambitie om nog verder door te groeien binnen de Europese markt en met name in de Benelux. Daarom breiden wij ons Sales team op korte termijn uit met een ambitieuze en enthousiaste Business Development Manager, die de verantwoordelijkheid op zich neemt voor het succesvol uitbouwen van onze intralogistieke business. Haal jij samen met het Sales team de volgende aantrekkelijke klant binnen?

Wat ga je doen?

Als Business Development Manager ken jij na een gedegen inwerkperiode onze markt op je duimpje en zie je snel nieuwe kansen. Je voelt je verantwoordelijk voor het realiseren van onze groei binnen de Europese markt (met focus op de Benelux regio) en benadert hiervoor proactief nieuwe potentiële klanten. Je neemt regelmatig contact met hen op en weet hen gemakkelijk en succesvol te overtuigen van onze hybride intralogistieke systemen, producten, geautomatiseerde logistieke concepten én onderscheidende werkwijze om zo offerteaanvragen en projecten te kunnen binnenhalen.

Een greep uit jouw taken:

- Actief prospecteren en creëren van een prospect pipeline binnen je groeiende netwerk;
- Op basis van trends en marktontwikkelingen nieuwe, veelbelovende opportunity's identificeren;
- Op overtuigende wijze presenteren van onze hybride logistieke oplossingen en onderscheidende samenwerking aan potentiële klanten;
- Samen met het Sales team contracten/orders binnenhalen.

Wat vragen wij van jou?

In deze rol is het belangrijk dat je minimaal 5 jaar aantoonbare ervaring hebt opgedaan in het projectmatig verkopen van investeringsprojecten. Daarnaast heb jij al een netwerk opgebouwd binnen de logistieke of material handling industrie. Het spreekt voor zich dat jouw communicatieve, onderhandelings- en commerciële vaardigheden uitstekend zijn.

Daarnaast breng je mee:

- Een afgeronde technische en/of commerciële hbo/wo-opleiding;
- Aantoonbare technische affiniteit met een commerciële mindset;
- Bereidheid om regelmatig te reizen;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.

Wat bieden wij jou?

Als Business Development Manager verdien je, afhankelijk van jouw kennis en ervaring tussen de €4000,- en €5400,- bruto per maand.

Verder krijg je:

- Veel vrijheid voor het invullen van jouw eigen rol;
- Een lease auto;
- 30 vakantiedagen waarvan 3 collectieve sluitingsdagen (deze worden jaarlijks vastgelegd);
- Opleidingsmogelijkheden binnen jouw vakgebied;
- Een pensioenregeling bij Nationale Nederlanden;
- Een jaarlijks vitaliteitsbudget van € 140,- netto voor jouw sport abonnement of -benodigdheden;
- Wekelijkse borrels aan onze eigen bar, legendarische Inther-feesten en de leukste teamactiviteiten!

Team Sales

Als Business Development Manager ben je onderdeel van het Sales team (12 ambitieuze en gedreven collega's met ieder zijn/haar eigen expertise) en rapporteer je direct aan onze Manager Sales, Dick. Team Sales is altijd op zoek naar een nóg efficiëntere en betere werkmethode en daarvoor gebruiken we natuurlijk ook graag jouw input en creativiteit! Natuurlijk heb je ook veel contact met alle andere afdelingen binnen Inther.

Bij binnenkomst proef je meteen de informele sfeer door de vriendelijke verwelkoming en de gemoedelijkheid waarop we met elkaar omgaan. Wij staan voor een prettige, respectvolle en wederzijds succesvolle samenwerking en onderscheiden ons door onze persoonlijke benadering en benaderbaarheid. Wij houden van successen vieren en als team plezier hebben in ons werk. Waar de prettige, collegiale en informele werksfeer bij anderen eindigt, begint die pas bij Inther! Maar wel volgens het principe 'work hard, play hard': Wij zijn een enthousiast team dat voor gedegen resultaten gaat. Hiervoor krijg je veel ruimte voor eigeninitiatief en investeren we ook graag in jouw persoonlijke ontwikkeling. Dat zie je ook terug in onze kernwaarden: Saamhorig, kennis delend en extravert om tot doordachte en solide oplossingen te komen.

Lijkt het jou een uitdaging om deel uit te maken van het team Sales? Stuur jouw CV met enthousiaste motivatie naar jobs@inthergroup.com en misschien spreken we elkaar binnenkort!

SOLLICITEER NU!